

DECLARACIÓN DE GANANCIAS ANUALES PROMEDIO

TODOS LOS DISTRIBUIDORES EN LOS ESTADOS UNIDOS

La siguiente tabla muestra las comisiones promedio ganadas durante el período del 1 de enero de 2021 hasta el 31 de diciembre de 2021 por los Distribuidores de los EE. UU. en varios rangos dentro del Plan de Compensación de Ventas de LifeVantage, incluido el porcentaje promedio del total de los Distribuidores de los EE. UU. y las comisiones promedio ganadas en cada nivel. Durante el período, los Distribuidores de EE. UU. ganaron \$64,210,992 en comisiones. Hubo un total de 66,390 Distribuidores en los EE. UU. durante el período, de los cuales 24,541 Distribuidores de EE. UU. recibieron el pago en ese mismo período.

1 de enero de 2021 hasta el 31 de diciembre de 2021

Rango de distribuidor	Comisiones Totales Pagadas a los distribuidores de los EE. UU.	Promedio Mensual de Comisiones en Rango Pagado	Promedio Mensual Mínimo de Comisiones en Rango Pagado	Promedio Mensual Máximo de Comisiones en Rango Pagado	% Promedio de Distribuidores que Recibieron el Pago como un % del Total de Distribuidores	Número Promedio de Meses para Alcanzar el Rango
DISTRIBUIDOR	\$1,041,696	\$5	\$0	\$12,794	78.92%	0
PRO 1	\$2,266,396	\$58	\$0	\$23,400	11.31%	3
PRO 2	\$3,928,769	\$239	\$0	\$2,985	4.62%	7
PRO 3	\$6,554,849	\$645	\$0	\$17,600	2.73%	11
PREMIER PRO 4	\$10,216,813	\$1,534	\$0	\$57,280	1.52%	15
PREMIER PRO 5	\$7,801,303	\$3,228	\$0	\$19,192	0.52%	18
PREMIER PRO 6	\$6,059,299	\$7,380	\$0	\$29,650	0.20%	23
ELITE PRO 7	\$7,609,174	\$13,349	\$1,520	\$58,483	0.11%	28
ELITE PRO 8	\$5,063,622	\$25,192	\$4,988	\$83,329	0.05%	32
ELITE PRO 9	\$6,160,305	\$50,912	\$23,829	\$83,668	0.02%	36
MASTER PRO 10	\$4,293,731	\$89,453	\$57,716	\$108,678	0.009%	41
EJECUTIVO MASTER PRO 10	3,215,035	\$133,960	\$94,698	\$183,062	0.003%	89

Las ganancias anuales promedio de un Distribuidor de LifeVantage en 2021 fueron de \$704.

Las ganancias por ventas del Distribuidor declaradas en este documento son ganancias brutas potenciales y no netas de otros gastos comerciales, y no necesariamente representativas del ingreso real, si lo tuviera, que un Distribuidor de LifeVantage puede ganar o ganará a través del [Plan de Compensación de Ventas de LifeVantage](#). Las ganancias de un Distribuidor dependerán de la diligencia individual, el esfuerzo de trabajo y las condiciones del mercado. LifeVantage no garantiza ningún éxito de ingresos o rango. Esta declaración de ingresos anuales promedio es requerida por ley. Para obtener información adicional sobre las ganancias del Distribuidor de LifeVantage o esta declaración, visite <https://www.lifevantage.com/us-es/earn>.

Esta Declaración tiene como fin proporcionar información completa y veraz sobre los ingresos obtenidos por los Distribuidores de LifeVantage. Se debe presentar una copia de esta Declaración a los Distribuidores potenciales cada vez que la compensación del Distribuidor sea presentada o discutida, o cuando se haga cualquier tipo de reclamo de ingresos o representación de ganancias, incluidas las reuniones individuales. Las representaciones de ganancias incluyen: (1) declaraciones de las ganancias promedio de los Distribuidores, (2) declaraciones de ganancias no promedio de los Distribuidores, (3) declaraciones de rangos de ingresos de los Distribuidores, (4) testimonios de ingresos de los Distribuidores, (5) declaraciones de los Distribuidores en cuanto a estilo de vida y (6) reclamaciones hipotéticas.

Se pueden imprimir o descargar copias de esta Declaración del sitio web de LifeVantage, www.lifevantage.com/us-es/.

